



etawatt

5 FRAGEN AN HAGEN PÖHNERT, VORSITZENDER DER GESCHÄFTSLEITUNG SH POWER

Mit ihrer starken regionalen Verankerung in Schaffhausen ist SH POWER die wichtigste Lieferantin von elektrischem Strom, Erdgas und Trinkwasser in ihrem Einzugsgebiet und betreibt die städtische Siedlungsentwässerung. Mit der klaren Ausrichtung auf Bedürfnisorientierung und attraktive Dienstleistungen stellt SH POWER ihre Kunden in den Mittelpunkt. Künftigen Marktanforderungen begegnet SH POWER schon heute mit einem klaren Fokus auf Effizienz und Nachhaltigkeit, insbesondere bezüglich Entwicklung der alternativen Energien. SH POWER ist gleichzeitig Kundin und Lieferantin der Etawatt AG.



«MIT DER ANBINDUNG
DIVERSER LIEGENSCHAFTEN
ZUR NUTZUNG DER ABWÄRME
UNSERES KRAFTWERKS
BEWEIST UNS DIE ETAWATT AG
IHRE LEISTUNGSFÄHIGKEIT.»



HAGEN PÖHNERT

VORSITZENDER DER GESCHÄFTSLEITUNG SH POWER



Herr Pöhnert, wie ist für Sie die Zusammenarbeit von SH POWER und der Etawatt AG?

«Es ist ein sehr spannendes Zusammenspiel. Auch deshalb, weil ich in zwei Funktionen involviert bin, als Vorsitzender der Geschäftsleitung von SH POWER und als Präsident des Verwaltungsrates der Etawatt AG. Diese Synergie macht das Amt einzigartig, und was noch als bedeutender Teil hinzukommt, sind die Inhalte, um die sich beide Unternehmen kümmern. Energie sowie Nachhaltigkeit stehen im Zentrum bei der täglichen Arbeit und so ergänzen sich die beiden Unternehmen ideal. Als eine meiner Aufgaben steht das optimale Abstimmen der beiden Strategien im Zentrum, um den bestmöglichen Synergie nutzen zu gewährleisten und so klare Vorteile für alle Beteiligten zu schaffen.»

Welche Erkenntnisse führten zur Gründung der Etawatt AG?

«Eine in Zusammenarbeit mit dem Bundesamt für Energie erstellte Studie hat schon vor über 20 Jahren gezeigt, dass die Effizienzsteigerung im Bereich des Energieverbrauchs nicht nur ein höchst interessantes, breit abgestütztes Thema ist, sondern sogar ein Beratungsprodukt mit klaren Marktchancen sein kann. Auf dieser Basis und mit dem zusätzlichen Anliegen der regionalen Verankerung und Wertschöpfung in Schaffhausen wurde die Etawatt AG ins Leben gerufen: mit dem Contracting-Angebot, welches unter anderem auf maximale Effizienz, klare Nachhaltigkeit und optimierte Nutzung der erneuerbaren Energien ausgerichtet ist und im Fokus die Energiestrategie 2050 verfolgt. Ebenfalls wurde in den Statuten festgehalten, dass die Etawatt AG den Auftrag hat, die Energie- und Umweltpolitik von Schaffhausen zu unterstützen.»

Wie ergänzen sich die Angebote von SH POWER und der Etawatt AG heute?

«Was auf den ersten Blick als Überschneidung wirken könnte, ist in Tat und Wahrheit ein ergänzendes Nebeneinander: SH POWER ist als Versorger tätig und liefert die Basis im öffentlichen Raum, also alle Werkleitungssysteme. Die Etawatt AG, welche sich am Markt behaupten muss, liefert die Wärme oder Kälte, welche beim Kunden zum Einsatz kommt. Unsere Hausinstallationsabteilungen kümmern sich primär um Reparaturen oder Erweiterungen bestehender Anlagen. Im Bereich Neubau, wo es um Gesamtkonzeptionen und andere komplexe Aufgabenstellungen geht, ist SH POWER hingegen nicht aktiv. In diesem Geschäftsfeld ist die Etawatt AG mit ihrer Kompetenz, ihrer Flexibilität und ihrem Innovationsgeist deutlich besser aufgestellt und damit kompetitiver.»

Wie profitiert der Kunde von den Synergien zwischen SH POWER und der Etawatt AG?

«Einerseits bei der bereits erwähnten und ergänzenden Zusammenarbeit bei der Energieanalyse von SH POWER und deren Umsetzungsmassnahmen durch die Etawatt AG. Darüber hinaus arbeiten wir aber auch in diversen anderen Bereichen zusammen. Erwähnt seien in diesem Zusammenhang zum Beispiel der Pikettservice rund um die Uhr oder die gemeinsame Weiterentwicklung bei der Nutzung der erneuerbaren Energien – zwei Themen, bei welchen wir uns gegenseitig unterstützen sowie spezifische Erfahrungen einbringen und austauschen können. Oder bei grösseren Projekten werden beispielsweise auch die Tiefbaukosten geteilt. Somit profitiert der Kunde direkt von der effizienten Zusammenarbeit und den damit deutlich attraktiveren Preisen.»

Welchen Nutzen zieht SH POWER aus dem Know-how und der Erfahrung der Etawatt AG im Bereich des Wärmeverbundes?

«Auch hier ergibt sich eine klare Win-win-Situation: Deklariertes Ziel ist es bekanntlich, dass künftig 80 bis 90% der von uns produzierten Energie aus erneuerbaren Energiequellen stammen. Um diese Ziele zu erreichen, werden laufend neue Möglichkeiten geprüft und umgesetzt. Aktuell bieten die Wärmeverbünde viel Potenzial, um den gesetzten Zielen näherzukommen. So setzen wir in der Stadt auf Wärmeverbünde, welche mittels Umweltwärme in Form von Grundwasser genutzt werden, und in der Agglomeration auf Holz aus den eigenen Wäldern. Für Planung, Realisation, Betrieb und Unterhalt der Anlagen setzen wir dabei auf das Know-how der Etawatt AG.»





MIT ENERGIEKOMPETENZ IN JEDER HINSICHT

Energie intelligent nutzen.

Die Etawatt AG ist spezialisiert auf umfassende Lösungen für das Anlagen- und Performance-Contracting im Energiebereich. Dank unserer Unabhängigkeit garantieren wir absolute Beratungs- und Beschaffungsneutralität und damit exakt auf die Kundenbedürfnisse abgestimmte, nachhaltige Lösungen. Dabei setzen wir insbesondere auf die Ausgewogenheit der Aspekte Ökonomie, Ökologie, Kalkulierbarkeit, Versorgungssicherheit und Ressourcenmanagement.

Bei unserer Tätigkeit konzentrieren wir uns vor allem auf die langfristige Betreuung von Projekten aus der Industrie und dem Wohnungsbau sowie von Projekten der öffentlichen Hand, primär im Einzugsgebiet von Schaffhausen und in der übrigen Nordostschweiz.



etawatt

Energie intelligent nutzen.

Etawatt AG

Mühlentalstrasse 86

8200 Schaffhausen

Schweiz

www.etawatt.ch

etawatt@etawatt.ch

Telefon: +41 (0)52 635 12 86



Kälte



Luft



Licht



Fotovoltaik



Wärme



Dampf



Notstrom